# من هو الشخص الذي يستطيع النجاح

- جندي في الجيش الأمريكي, وضع في تصوره أن يعمل عملاً حراً بعد أن تنهي الحرب
  أوزارها
فمض يحلم بان يصنع نوع من الغلابين وهو الآن صاحب ثروة في ( فورت داكتا)

أهميه الدعايه: –
رجل يقول لصديقه( صاحب مصنع لبان ) بضاعتك ناجحه فلماذا تعمل على الدعايه
فكان في القطار فاجابه لو اننا فصلنا القاطره فهل بامكان القطار ان يسير؟؟

تقول الحكمة ( ما لم نداب على دفع عجله نشاطنا الى الامام فانها خليقه بان تتوقف متى كففنا عن مواصله الدفع.
* لو انك ظللت تشهد احدى العاب السحر عدد كبير من المرات لامكنك ان تقف على الفكره العامه التي تقوم عليها فكذلك النجاح لو اكثرت النظر اليهم, وملا حظه اساليبهم, ونماذج تقليدهم وتصرفاتهم, لامكنك ان تقف على السر الذي يمكن وراءه نجاحهم, وان تدرك سرهين .
* ان الذين خالطوا الناجحين_ أصبحوا ناجحين : سكرتيرين ومدراء مكاتب.
لقد تعلم هؤلاء( كيف) بدلا من(لو ان ) ؟؟؟

* لا تركن على الحظ فالحظ ليس هو سبب النجاح فهو عباره عن لحظه خاطفه لا تدوم كطرفه عين.

## الناجحون هم الذين يصنعون حظوظهم

الناجحون هم الذين يصنعون الفرص!! ولا يؤمنون بأنهم لا يؤمنون تطرق أبوابهم

- الفرص التي أتيحت لهم لم تكن إلا ثمار تفكيرهم وخيالهم, وان الطريقة التي فكروا بها هي التي خلقت تلك الفرص!
- الفرصة متى سنحت عليك ان تكون مهيئا لاستقبالها وانتهازها.

- أحيانا الحظ السيئ أكثر حظا من الحظ المواتي ........... فالأوقات العصيبة تزيدك صلابة.
- يجب ان يكون لديك رغبه في بلوغ النجاح.
- كن واثقا من النجاح: فسوف تحس عند أذن انك قريب من النجاح.
- الشدائد... تحفز : فالناجحون ما اسكانوا ولا لانو وإنما عقدوا العزم على النجاح\

- السؤال دائما هو كيف اصل الى ما اطمح إليه ؟؟؟؟؟
- قصه بلمر عندما جلس على شرفة تطل على محل للأتوبيس بدأ عمله فيها ( كناس) إلا انه الآن يتربع على مقعد أدار كشركة الاوتوبيس .
- ذهب للشركة وطلب عمل, وبدا يدرس في مدرسه ليليه. درس برنامج الهندسة بالمراسلة والتحق في معهد أداره الأعمال . ثم اخذ يصعد حتى وصل الى القمة وعملوا له حفلا كأقدم موظف في المؤسسة

***هل تغيير العمل يؤدي الى النجاح؟**

*** ما مدى قناعتك في عملك؟**

*تشارلز ولسون مدير شركه جنرل الكترك عمل باربع دولارات بالاسبوع.

* فورد عمل بدولارين بالاسبوع قبل انشائه شركه فورد للسيارت .

* جون ماسفيلد كان في عام 1920 عاملاً بسيطاً فاذا هو في عام 1952 مدير لشركه" بلا يموث"

* ملعقة ذهب

المال خليق بان يوهنك , ويضعف من عزيمتك, فتستكين وتسترخي وتمضي ببطئ السلحفاه. أفه المال بأنه يخدر صاحبه فيوغل في السبات حتى يتجاوز شخص اخر يبحث عن الشهره

كان هرشي الملقب بملك الحلوى يبيع الشوكلاته على عربه على الطريق.

كيف تقترض المال ؟؟ فكر ما تقوله لمدير البنك يجب ان يكون هناك ضمان لا تعط وعوداً لا تسطتيع الوفاء بها.

المال وحده لا يصنع شيئا.

كان" اريك جونستون الذي أصبح ذا شهره في دنيا السياسه وعالم السينما يبيع المكانس لربات البيوت من بيت الى بيت فاذا لم يكن يملك مالا ولا يملك ضماناً لقرض من البنك

رالف بانش _الحائز على جائزة نوبل للسلام لعام 1950 كان يستعين على اتمام تعليمه بالعمل كبواب

* الاحلام لا تنسج من خيوط من ذهب

*هل التعليم شرط اساسي للنجاح ؟

لا. الدراسه وان كانت شيئا مهما الا ان تجارب الحياة اهم

فورد نفسه لم يدرس الا ست سنوات في المدرسه

العقاد..........

بعض الامور التي تعوض عن التعليم

1. اجتهد في عملك وقدم له اكتر مما يعطيك
2. اغرس في نفسك حب العمل
3. كن كيساً مهذبا
4. كن شخصا يعتمد عليه ويمكن الوثوق به الناس يختارون شخص يوثق به لا عبقري هوائي.

- الطموح والاجتهاد يعوضان عن التعليم.
- توماس اديسون:
- لو اخذ الدبلوم لما فكر (من الممكن) في المصباح الكهربائي
- ولو عمل مع المهندسين لا قنعه زملائه بعدم جدوى البحث عن"الجرامفون"

*قام بعشرة آلاف محاوله لابتكار ( الجرافون) قال: زملاءه لقد عرفت على الاقل ان هناك 10 الاف محاولة لن تقود الى ( الجرافون)

جوهر التعليم : هو ان تجد المعلومات

حاول احد المحاسبين من ان ينال من"هنري فورد" بسبب نقص تعليمه ،فنظر اليه فورد في هدوء"انني استاجر موظفين ليجيبوا عن هذه الاسئله .

وقول اخر لو كنت مثلك لما وصلت الى ما وصلت اليه ؟

- العلم الحقيقي هو الذي ي تسعى اليه وتحصل عليه من خبرتك وتجاربك

هل يعتمد النجاح على مكان نشاتك ؟؟

الشمال والجنوب والحار والبارد

نيوتن هرب من الحر الى ظل شجره بعد اصابته بالكسل والخمول حتى سقطت التفاحه فخرجت نظرية الجاذبية

*نجاحك هو بلوغك ما ترغب فيه وتشتهيه اكثر من سواه.

*تذكر اسماء الناس مبدأ من مبادىء النجاح

*علاقة السن في بلوغ النجاح:

صبي في الثالثه عشر يبتكر اله لتقشير البطاطس.

_جدة فى السبعين من عمرها تحلق فى سماء الفن.

ـــمعظم الناجحين حققوا ذلك فى منتصف العمر.

_ظل البعض فاشلا حتى الستين او الثمانين.

–فقد تكون عجوزاً فى العشرين وشابا فى السبعين.

*يقول برناروشو"عيب الشباب"انة يبدد هباء على صغار السن.

*المدينة والقرية:

*صحيح ان المدن الضخمة تنتج اشياء ضخمة. ولكن القرى ايضا تفعل ذلك فالمسألة كلها تتوقف على ما تتطلع انت الية !!

*لقد استكشف مناجم الذهب والفضة والصفيح فى حديقة خلفية رجل هجر منزله ليبحث عن الثروة!

(جو كوكبى) كان يحلم دائما باقتناء"يخت" .. فلما سنحت له فرصة شرائة ,افتتح فيه مطعما هو افخم مطاعم"هوستون" جميعا ..وفتح ابوابه ولكل من يحلم بيخت ولا يستطيع اقتناءة. لقد كان باستطاعتة ان يرحل باليخت بحثا عن كنوز الارض... الا انة ارسى يختة بالقرب من الشاطىء وراح يكسب الثروة عن طريق تقديم اكلة" سمك طازج" فى مطعم الباخت.

* يسهل النجاح فى البلدان والقرى الصغيرة منها فى المدن الكبيرة.

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| *لطف المعاشرة | 25 درجة | الصبر | 10درجات | براعة الحديث | 5درجات |
| الامانة | 25درجة | النظافة | 10درجات | الثقة بالنفس | 5 درجات |
| الحماسة | 15 درجة | الكياسة | 5 درجات | | |

( جون فراكلي مايرز ) بعد أن أصيب بعاهة في الحرب العالمية الأولى عمل في ( دالاس ) عندما كانت صغيرة : أشترى مصنعا خربا لصناعة الحلوى لا لشيء إلا ليتيح الرزق لخمسين أسره فبدلا من أن يصنع الحلوى عمد إلى إبتكار أصناف معينة من الحلوى، الحلوى من

السمنة والشوكلاتة المخلوطة بالنعناع الخالية من الملح للمصابين بضغط الدم والحلوى التي تمتص اللعاب للأطفال !

- النجاح موجود حيثما بحثت عنه .

رجل لا يملك شيئا راهن على مليون دولار على جودة بضاعتة

كان يتاجر في الأسلاك التي تسور بها مراعي الأبقار . وقد راهن على مليون دولار بأنها لا تستطيع أن تخترق سورا من هذه الأسلاك ! وتناهت هذه الأعلانات الى الغرب حيث مراعي الأبقار فقبلوا التحدي أقام الرجل سورا من الأسلاك بداخله عددا من الأبقار , فكانت كلما قاربت السور باحثين عن منفذ إرتدت على أعقابها أما السر في ذلك فكان بسيطا للغاية فقد كانت الأسلا ك أسلاكا شائكة .

وكان رأس مال الرجل عندما شرع في العمل بضعة أمتار من الأسلاك ولكنها على خلاف الشائع , أسلاكا شائكة , وكان ذلك هو سر نجاحه ؟

- وقد قيل :-

... أخيرا شيد مطارا خاصا ... ثم أنشأ شركة للخطوط الجوية ... وقام ببيعها .

أثبت كفاءة عظيمة في الحرب العالمية الثانية في إستعمال الطائرات ليلا ... ثم عين مستشارا في شئون الطيران .. الآن يتربع على مقعد الرئاسة في ( شركة هوز ) للطيران

الخطوات الأساسية للنجاح :

1- إعرف ما تريد 3- إعرف من أين تبدأ 5- لا تقنع ببلوغ مادون حلمك المنشود

2- أكتب على الورق 4- الشرع في التنفيذ 6- متى تحقق حلمك فتوقف لتستمع

لولا الخيال لما إستطاع الغلام ( جيانيبي ) الذي كان يبيع الفاكهة والخبز على عربة يدفعها أمامه بيده أن يصبح رئيس سلسلة المصارف الشهيرة في كالينفورنيا . ولما إستطاع ( فنيفي ستراوس ) أن يبتكر سروالا (بنطلون ) يعمر أطول مما سائر تعمر السراويل ( الجينز يرتدينه أبناء الغرب رعاة البقر )

- أبحث إذن عن الشيء الذي تخدمه أكثر من سواه , تحصل على مصدر شرائك وغناك .
- لا تقس الثراء بالمال ولكن قسه بالسعادة .

- كتابة الحلم على الورق ينتقل فورا من حيز الرؤية الخيالية الى حيز الرؤية الواقعية .
- إنك إذا الفت أن ترى شيئا صباحا ومساء ويوما بعد يوم , أصبح هذا الشيء جزءا من حياتك !
- إجعل نصب عينيك دائما أن يكون ما تطمح إليه في حدود الممكن ... فهذا هو الشرط الوحيد المطلوب .
- متى أكثرت من رؤية أحلامك مكتوبة أمامك , أوشكت أن تتذوقها , أن تحسها , وأن تمسها بيدك !

* ( توم نولان ) كان مغرم بكتابة كل شيء . وكان لكل زبون بطاقة يتعلق بالسلعة التي باعها له . فإذا جاء زبون سارع إلى القول أرجو أن تكون سعيداً في قطعة القماش التي إشتريتها قبل شهرين .. فيسر الزبون لكونه موضع إهتمام البائع .